

Манипулятивное общение основано на:

- 1) восприятию партнера как равного, имеющего собственное мнение;
- 2) категорических указаниях, выполняемых беспрекословно;
- 3) отношении к человеку как к объекту скрытого воздействия;
- 4) внимании к мнению и чувствам другого человека.